TRƯỚC KHI XUỐNG GIỐNG, HỎI NHAU BA CÂU

Chọn cây gì, nuôi con gì?

1 Đừng chỉ thấy người ta trúng



Giá vụ trước chưa chắc là giá vụ sau. Cùng đổ xô làm dễ dư hàng.

2 Ba câu hỏi trước mùa vụ



3 Chọn theo đất, sức và người mua



Chọn cây con hợp đất đai, nguồn vốn, sức mình và nhu cầu thị trường.

4 Thử nhỏ, học kỹ



Một mùa thử nhỏ giúp tránh một lần đánh cược lớn.

TRƯỚC KHI XUỐNG GIỐNG, HỎI NHAU BA CÂU

Làm bằng cách nào để cuối vụ còn lời?

5 Thu nhiều chưa chắc lời nhiều



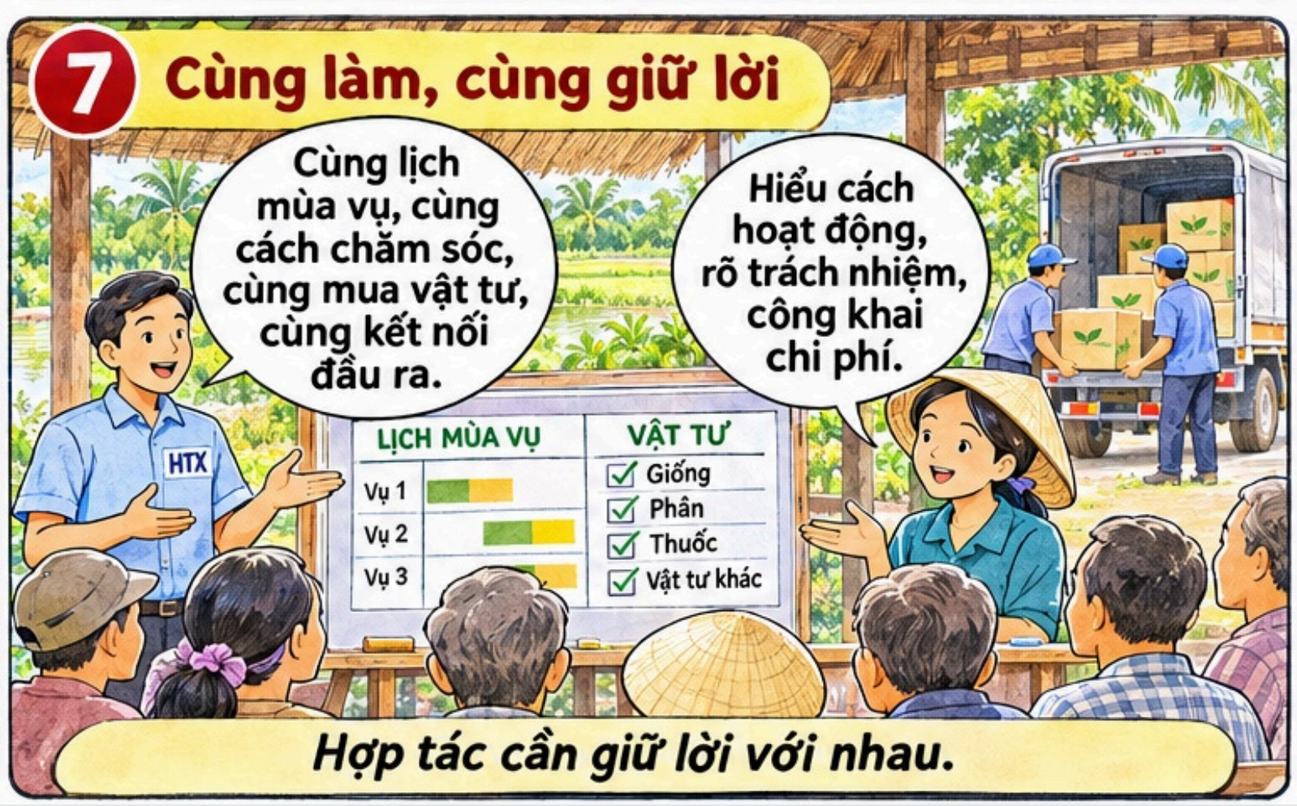
Tính cả công sức gia đình để biết có đáng công, đáng sức.

6 Chăm đúng, giảm hao hụt



Đừng thấy cây chậm là thêm phân, thấy sâu là phun liên tục.

7 Cùng làm, cùng giữ lời



Hợp tác cần giữ lời với nhau.

8 Công nghệ phải có ích



Chọn máy móc, thiết bị và phần mềm giúp rõ việc, nhẹ sức, tăng hiệu quả.

TRƯỚC KHI XUỐNG GIỐNG, HỎI NHAU BA CÂU

Ai sẽ mua công sức của mình?

9 Hỏi người mua từ đầu

Cần loại gì, bao nhiêu, lúc nào?

Cỡ nào, gói ra sao, giao ở đâu, khi nào trả tiền?

HTX

NGƯỜI THU MUA

Gọi hỏi cả lý do lô hàng trước bị chê để sửa cách làm.

10 Có người cùng đồng hành

Một hộ khó lo hết. Cùng ngồi lại trước mùa vụ!

HTX

HTX: tìm và giữ mối mua.

Doanh nghiệp: nói rõ yêu cầu.

Khuyến nông: hướng dẫn kỹ thuật.

Chính quyền: thông tin, kết nối, tháo gỡ.

11 Rõ thỏa thuận, bền niềm tin

Ghi thành văn bản khi có thể.

Giữ chất lượng, giao đúng hẹn; có trở ngại, báo sớm!

DOANH NGHIỆP

- ☑ Chất lượng nhận hàng
- ☑ Cách xác định giá
- ☑ Xử lý rủi ro

Niềm tin được vun qua từng mùa hàng.

12 Bắt đầu từ một cuộc ngồi lại

HTX

- ☐ *Làm sản phẩm gì?*
- ☐ *Làm sao có chất lượng, còn lời?*
- ☐ *Ai mua, đã trao đổi chưa?*

- Chưa rõ đầu ra: tính lại quy mô.
- Chưa vững kỹ thuật: tìm hướng dẫn.
- Chi phí cao: cùng hợp tác giảm xuống.

Thêm thông tin, thêm tính toán, thêm liên kết — để niềm vui thu hoạch theo bà con về tận nhà.

Theo bài viết Lê Minh Hoan | Xích Lô – Bạn nhà nông